

## REVENUS 2024 EN HAUSSE : 21,0 M€ (+8%) TECHNOLOGIE ÉPROUVÉE ET NOUVELLE ANNÉE DE CROISSANCE

**STREAMWIDE** (FR0010528059 – ALSTW – Eligible PEA PME), le spécialiste des solutions logicielles de communications et d'activités critiques, annonce un chiffre d'affaires de 21,0 M€ au titre de l'exercice 2024, en progression de +1,5 M€ (+8%).

Les revenus 2024 continuent de progresser, portés par la croissance continue, depuis maintenant six exercices consécutifs, de l'activité "Plateformes" de communications critiques **team on mission** et d'activités critiques **team on the run**, dont les revenus atteignent 14,7 M€ en 2024, contre 14,3 M€ en 2023. L'activité "Legacy" a également été bien orientée en 2024 (+21%), avec un important projet de mise à niveau de plateformes d'un client européen du Groupe.

Les revenus actuellement anticipés pour l'année 2025 sont satisfaisants. Bien que leur progression par rapport à ceux de 2024 ne soit pas encore assurée, la dynamique commerciale et les tendances observées en début d'année sont positives et prometteuses.

Le chiffre d'affaires au 31 décembre 2024 se détaille comme suit :

Données en k€	FY 2024	%CA	FY 2023	%CA	Var.	Var.%
<b>TOTAL CA</b>	<b>21 004</b>		<b>19 499</b>		<b>1 505</b>	<b>+8%</b>
CA Licences	<b>9 306</b>	44%	<b>8 092</b>	41%	<b>+1 214</b>	+15%
CA Maintenances	<b>5 690</b>	27%	<b>5 172</b>	27%	<b>+518</b>	+10%
CA Prestations de services	<b>6 008</b>	29%	<b>6 235</b>	32%	<b>-227</b>	-4%
CA activité "Plateformes"	<b>14 658</b>	70%	<b>14 254</b>	73%	<b>+404</b>	+3%
CA activité "Legacy"	<b>6 346</b>	30%	<b>5 245</b>	27%	<b>+1 101</b>	+21%

Les procédures d'audit sur les revenus annuels 2024 sont en cours.

### CROISSANCE CONTINUE, AUGMENTATION DES LICENCES ET DES REVENUS RÉCURRENTS DE MAINTENANCE

Évolution et croissance des nouvelles solutions : les plateformes de communications critiques **team on mission** et d'activités critiques **team on the run**, dont les revenus annuels augmentent de +3% (14,7 M€), représentent 70% (-3 points par rapport à 2023) des revenus annuels totaux du Groupe.

Cette croissance (+0,4 M€) provient principalement des nombreux nouveaux projets validés fin 2023 et déployés en 2024. Plusieurs d'entre eux, en France, en Europe et au Moyen-Orient, illustrent la stratégie de STREAMWIDE de se diversifier vers le marché Entreprises afin de multiplier les relais de croissance, au-delà du marché de la sécurité publique. En dépit d'une baisse par rapport à 2023 (-1,5 M€), les revenus du projet STORM (1,5 M€) tendent à devenir plus récurrents, car ils proviennent principalement des flux liés au support et au maintien en condition opérationnelle des plateformes actuellement en production (contrat pluriannuel de support signé en mai 2022). Les revenus issus du partenariat avec Airbus Public Safety and Security (ex SLC) diminuent également légèrement en 2024 (-0,4 M€) mais sont récurrents depuis la renégociation contractuelle, intervenue fin 2023, qui couvre la période 2024-2026.

Par nature, les revenus 2024 de l'activité "Plateformes" se composent de :

- revenus de licences (8,0 M€) en augmentation de +1,1 M€
- revenus de services (4,4 M€) en diminution de -1,3 M€
- revenus de maintenance (2,3 M€) en augmentation de +0,6 M€

La croissance des revenus de licences a été portée par les nombreux projets déployés au cours de l'année 2024, démontrant la capacité du Groupe à diversifier ses sources de revenus, en proposant sa technologie au-delà du seul secteur "public safety", où sa solution **team on mission** est déjà reconnue et éprouvée.

Les revenus de services diminuent en 2024, du fait de commandes importantes en 2023 relatives au projet STORM, par nature non récurrentes. Cette baisse est partiellement compensée par la hausse des revenus récurrents de maintenance, provenant elle aussi essentiellement du projet STORM. Ces revenus récurrents de maintenance continueront, dans leur ensemble, à augmenter dans les prochains mois, en parallèle du déploiement opérationnel des différentes plateformes supportées.

Hausse de +21% de l'activité "Legacy" à 6,3 M€ : l'activité historique "Legacy" (solutions pour opérateurs télécom), qui ne nécessite plus ou peu d'investissements capitalistiques, représente 30% des revenus annuels en 2024, après une relative stabilité depuis 2022. Comme indiqué en juillet et septembre 2024, une croissance de l'activité "Legacy" en 2024 était anticipée par le Groupe. Les ventes de licences, par nature non récurrentes, augmentent de +0,1 M€ sur la période et ressortent à 1,2 M€ en 2024. Les flux récurrents de maintenance restent stables (3,5 M€) alors que les revenus issus des services "Legacy" (1,6 M€) augmentent quant à eux de +1,0 M€, suite essentiellement à un projet important de mise à niveau d'une plateforme opérée par un client européen du Groupe, opération non récurrente par nature.

L'activité "Legacy" demeure une activité d'opportunités en fonction du calendrier de certains projets d'opérateurs, clients ou non, de mise à niveau ou de changement logiciel de leurs systèmes opérationnels.

## **PERSPECTIVES : DIVERSIFICATION DES SOURCES DE REVENUS À L'INTERNATIONAL ET CROISSANCE RENTABLE**

Comme annoncé mi-2024, la dynamique de croissance au 2<sup>nd</sup> semestre (+0,6 M€ pour atteindre 11,8 M€ de chiffre d'affaires, soit +6%) est moins importante que celle observée au 1<sup>er</sup> semestre (+0,9 M€ pour s'établir à 9,3 M€ de chiffre d'affaires, soit +10%), mais embarque un effet de base plus important. Avec une structure de coûts contrôlée, l'impact du 2<sup>nd</sup> semestre sur l'activité, avec la croissance annuelle ainsi générée, devrait être positif sur la marge opérationnelle et les résultats annuels 2024, attendus en hausse par rapport à ceux de 2023.

La dynamique commerciale début 2025 est encourageante. Les différents projets en cours, et la finalisation de certains engagés fin 2024, tant en France qu'à l'international, attestent que la technologie conçue par le Groupe est devenue essentielle pour un grand nombre d'intervenants majeurs du secteur. Ceci est valable tant pour le secteur public (marchés gouvernementaux) que pour le secteur privé (réseaux mobiles privés et services associés). Les domaines et métiers adressés sont multiples et divers (énergie, transport, chimie, industrie lourde etc.), ce qui confirme que les plateformes du Groupe (**team on mission** et **team on the run**) répondent efficacement aux besoins actuels de communications terrain unifiées, de connexions sécurisées et de coordination efficace des équipes et des processus métiers.

Après une année 2024 de forte croissance, les revenus générés par l'activité "Legacy" pourraient quant à eux diminuer légèrement en 2025, mais représenter toujours une part importante, récurrente et rentable de l'activité globale du Groupe.

Pour accroître encore l'avance technologique dont il dispose, le Groupe continuera à investir humainement et techniquement pour renforcer encore la souveraineté, la sécurité, la standardisation et l'évolutivité de ses solutions.

L'organisation des Jeux Olympiques à Paris pendant l'été 2024, ainsi que le défi sécuritaire qu'ils représentaient, ont permis au Groupe d'obtenir un véritable succès opérationnel d'envergure mondiale. Les technologies STREAMWIDE ont été utilisées par l'ensemble des forces de sécurité intérieure françaises pendant toute la durée de l'évènement, et en particulier pendant la cérémonie d'ouverture, qui a mobilisé plusieurs dizaines de milliers d'agents sur le terrain. Cela représente une étape majeure et valide les technologies STREAMWIDE dans les conditions opérationnelles les plus exigeantes. Cette référence, pleinement intégrée au développement continu de l'écosystème commercial du Groupe, sera très utile à l'international pour promouvoir les plateformes **team on mission** et **team on the run** dans les prochains mois, afin de diversifier encore les sources de revenus, d'augmenter leur récurrence et l'effet de levier structurel sur l'activité.

Agenda financier : Résultats annuels 2024, le lundi 17 mars 2025

**À propos de STREAMWIDE (Euronext Growth: ALSTW)**

Acteur majeur depuis plus de 20 ans sur le marché des communications critiques, STREAMWIDE a développé avec succès ses solutions logicielles **Team on mission** (missions critiques) et **Team on the run** (business critiques) destinées aux administrations et aux entreprises.

Ces solutions pour smartphones et PCs, proposées en mode SaaS ou sous forme de licences, bénéficient de nombreuses fonctionnalités telles que la discussion de groupes multimédia, la VoIP, le talkie-walkie (MCPTT et MCx nouvelle génération 4G/5G LTE), la géolocalisation, la numérisation et l'automatisation des processus métier. Ces solutions innovantes répondent aux besoins croissants de transformation digitale et de coordination en temps réel des interventions. Elles permettent aux équipes terrain de transformer les contributions individuelles en succès collectifs et d'agir comme un seul homme dans les environnements professionnels les plus exigeants.

STREAMWIDE est également présent sur le marché logiciel des Services à Valeur Ajoutée pour les opérateurs télécom (messagerie vocale visuelle, facturation et taxation d'appels en temps réel, serveurs vocaux interactifs, d'applications et d'annonces) avec plus de 130 millions d'utilisateurs finaux partout dans le monde.

Basé en France et présent en Europe, aux USA, en Asie et en Afrique, STREAMWIDE est coté sur Euronext Growth (Paris) – FR0010528059.

Pour plus d'informations, [www.streamwide.com](http://www.streamwide.com) et visitez nos pages LinkedIn [@streamwide](https://www.linkedin.com/company/streamwide) et X [@streamwide](https://twitter.com/streamwide).

Labellisé "entreprise innovante" par Bpifrance, STREAMWIDE est éligible aux FCPI et aux PEA-PME.

**Contacts**

Pascal Beglin | Olivier Truelle  
Président Directeur Général | DAF  
T +33 1 70 22 01 01  
[investisseur@streamwide.com](mailto:investisseur@streamwide.com)

Mathieu Omnes  
Investor Relations  
T +33 1 53 67 36 92  
[streamwide@actus.fr](mailto:streamwide@actus.fr)

Amaury Dugast  
Press Relations  
T +33 1 53 67 36 34  
[adugast@actus.fr](mailto:adugast@actus.fr)

